

Vertriebssoftware
Eisenhut
Award 2011



Bronze

Kategorie: Altersvorsorgeberatung
Preisträger: etvice Holding AG



KuBI e.v.

versicherungs
magazin
BANKMAGAZIN

etvice gewinnt den renommierten Eisenhut-Award für Vertriebssoftware 2011

cheops
powered by efp24

Sondernewsletter

Lesen Sie in diesem Sondernewsletter über:

- etvice gewinnt den renommierten Eisenhut-Award für Vertriebssoftware 2011

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Cheops-Technologie von etvice bietet webbasierte und mobile CRM-Software mit schnittstellenfreien Beratungsprozessen für höchsten Anwendernutzen. Der technologische Fortschritt der Vertriebssoftware Cheops wurde in diesem Jahr auch durch die Auszeichnung mit dem diesjährigen bronzenen Eisenhut-Award bestätigt. Das Versicherungsmagazin hat in Kooperation mit dem Bundesverband Deutscher Versicherungskaufleute (BVK), dem Bankmagazin und KuBI e.V. den renommierten Eisenhut-Award für Vertriebssoftware ausgeschrieben und etvice mit ihrem Produkt Cheops in der Kategorie „Altersvorsorgeberatung“ ausgezeichnet.

Für optimale Beratung in der Altersvorsorge, aber auch bei der Berufsunfähigkeit (BU), kann der Anwender der neuen Cheops Version 2.1.4 im Altersvorsorge- und Berufsunfähigkeitsprozess in einem geführten Ablauf die Datenerfassung für seinen Kunden und dessen Vertragsdaten wie Einnahmen, Ausgaben und Verträge vornehmen, sowie Versorgungslücken in den Bereichen Altersvorsorge und Berufsunfähigkeit ermitteln. Die Software vergleicht vorhandene Vorsorgeprodukte und ermittelt, welches für den Endverbraucher den maximalen Nutzen erzielt. Es ist möglich, verschiedene Produkttypen in der Altersvorsorge miteinander zu kombinieren.

Dem harten Auswahlverfahren und hohen Kriterien des Eisenhut-Awards haben sich zahlreiche Bewerber unterziehen müssen. Mit der begehrten Auszeichnung und besten Platzierung einer lizensierbaren Softwarelösung konnte sich etvice mit Cheops in der Spitze der harten Konkurrenz behaupten und einen der heiß umkämpften Plätze auf der Siegestreppe einnehmen.

Cheops ist der „fallabschließende Beraterarbeitsplatz“. Dies bedeutet, daß der Anwender den Beratungsprozeß von der Kundendatenerfassung, Versorgungslückenermittlung, ggf. Produktkategorieermittlung, konkrete Produktermittlung, Endkundenreporting, Dokumentation und Archivierung komplett in einer Anwendung vornehmen kann. Dabei ist zu betonen, dass dies auf einer Oberfläche mit einer Datenbasis geschieht. Die automatische Zur-Verfügung-Stellung von an einer Stelle sinnvollen Daten, welche bereits an anderer Stelle erfasst wurden, ist eine Basisphilosophie für die seinerzeitige Erstellung und die kontinuierliche Weiterentwicklung.

Wir hoffen, dass Ihnen unser Newsletter gefallen hat. Wenn Sie den Newsletter nicht mehr erhalten möchten, teilen Sie uns bitte in einer kurzen Antwort-E-Mail mit, dass Sie aus dem Verteiler genommen werden möchten.

Mit freundlichen Grüßen
Marc M. Engel, Dieter Heiliger, Sven Lehmann
(Vorstand etvice Holding AG)

Über etvice

Die etvice-Gruppe ist ein unabhängiges, inhabergeführtes Hamburger Beratungsunternehmen, das intelligente Beratungs- und CRM-Software zur Optimierung von Vertriebsprozessen entwickelt und vertreibt. etvice bietet seinen Kunden auch die dazu gehörigen Dienstleistungen wie Beratung, Anpassung und Implementierung der Software sowie Prozessbegleitung bis hin zu IT-Services wie System- und Netzwerkadministration, Housing und Hosting an. etvice gilt als Erfinder moderner webbasierter Finanzsoftware. Ca. 60% der großen Maklerpools, Allfinanzvertriebe und Versicherungen nutzen die Produkte und Dienstleistungen der etvice Holding AG.



etvice® Holding AG
Langereihe 49
22941 Jersbek

fon +49 (04532) 26 60 9 - 0
fax +49 (04532) 26 60 9 - 22
mail info@etvice.com
www.etvice.com